

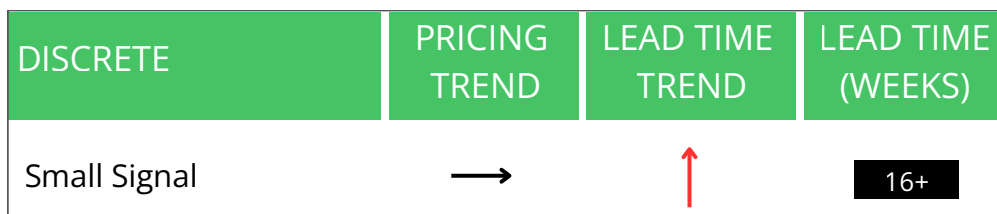
Der regelmässige Informationsaustausch mit Ihnen ist uns wichtig. Wir sind überzeugt, dass eine transparente und kundenorientierte Kommunikation die Basis für gemeinsamen Erfolg ist, weshalb wir von der STEINEL Solutions uns dafür engagieren. Mit dem Format STEINEL News berichten wir Ihnen die spannendsten News aus dem Hause STEINEL, informieren Sie über das aktuelle Geschehen am Beschaffungsmarkt, bieten Ihnen einige Markt-News und werfen einen Blick auf Technologien.

## Rohstoff- und Lieferkettenmanagement

### Alternativ-Hersteller zu Nexperia und deren Verfügbarkeit

Seit Oktober 2025 hat Nexperia grosse Probleme, Teile zu liefern (wir hatten berichtet). Daher haben die meisten betroffenen Unternehmen nach Alternativen anderer Hersteller gesucht. Da Nexperia ein Branchenriesen in seinem Bereich ist, konnte der Wechsel auf andere Hersteller nicht ohne entsprechende Auswirkungen bleiben. Mitbewerber wie OnSemi, STMicro oder Diodes mussten deren Lieferzeiten bei vergleichbaren Produkten innerhalb eines Quartals von durchgängig unter 12 Wochen auf aktuell 16 bis 24 Wochen erhöhen. Ein Ende ist aktuell noch nicht in Sicht. (1)

Die Avnet-Gruppe fasst die Situation auf ihrem aktuellen Trendliner wie folgt zusammen:



Wichtig ist, dass nicht alle Teile von Nexperia ohne Layoutänderung auf andere Hersteller / Typen umgestellt werden können. Gerade bei Z-Dioden in den kleinen SOT-223 Gehäuse ist / war Nexperia Monopol-Hersteller. Betroffene Kunden wurden von STEINEL bereits informiert.

Der «Fall» Nexperia führt der Branche vor Augen, wie wichtig alternative Hersteller und Typen bereits in der Entwicklungsphase sind. Bereits vor einer allfälligen Zulassung sollten diese bekannt und getestet sein, damit im Nachgang nicht weitere Kosten für solche Prüfungen auflaufen. Die STEINEL Solutions AG unterstützt Sie gerne in diesem Prozess.

### Memory-Markt

Im vierten Quartal 2025 verschärfte sich die Situation auf dem globalen Speichermarkt, da Hersteller ihre Kapazitäten verstärkt auf margenstarke KI-Produkte wie High Bandwidth Memory (HBM) verlagerten. Dadurch wurde die Verfügbarkeit herkömmlicher DRAM-, NAND- und anderer Speicherlösungen für Unternehmens- und kommerzielle Anwendungen deutlich eingeschränkt. Diese Angebotsverschiebung führte zu erheblichen Preissteigerungen in den Speicher- und HDD-Segmenten, wobei sowohl Vertrags- als auch Spotpreise stark anzogen.

Marktanalysen zufolge agieren die Hersteller bei der Kapazitätsvergabe zunehmend selektiv, und einige Anbieter setzten ihre Angebote wegen akuter Engpässe zeitweise aus. Insgesamt ist mit weiterem Aufwärtsdruck auf die Preise zu rechnen, wobei kurzfristig ein historisch hohes Preisniveau erwartet wird. (2)

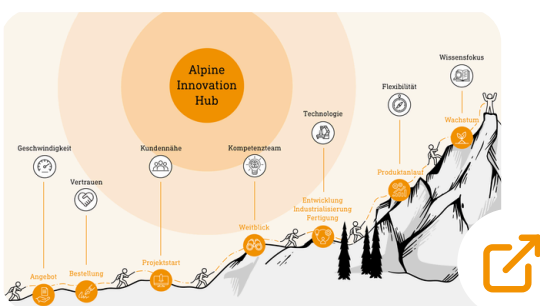
Quellen: (1) [Avnet.com](https://www.avnet.com), (2) [Rebound.com](https://www.rebound.com), (3) [Elektroniknet.de](https://www.elektroniknet.de)

## Engpässe in Lieferketten

Als EMS-Dienstleister sehen wir aktuell wieder deutlich zunehmende Materialengpässe in der Elektronik- und Automobilbranche – auf einem Niveau wie zuletzt während der Corona-Pandemie. Besonders betroffen sind Halbleiter. Laut Ifo-Institut berichten 11,2% der Industrieunternehmen von Beschaffungsproblemen. In der Automobilbranche liegt der Anteil sogar bei 27,6%. Auch Hersteller elektronischer und optischer Produkte melden einen spürbaren Anstieg der Engpässe. (3)

Als wesentliche Ursache gelten politische Faktoren, insbesondere chinesische Exportkontrollen für seltene Erden, die für elektronische Bauteile unverzichtbar sind. Zusätzlich wirken indirekte Effekte entlang globaler Lieferketten, da auch Drittstaaten mit chinesischen Vorprodukten betroffen sind. Insgesamt zeigen die Entwicklungen, wie stark geopolitische Spannungen Verfügbarkeit, Lieferzeiten und Preise in unserer Branche beeinflussen.

## Alpine Innovation Hub



### Alpine Innovation Hub – Der gemeinsame Weg zum Gipfel

Im Alpine Innovation Hub bündeln wir alle entscheidenden Kompetenzen unter einem Dach – von der Entwicklung über die Industrialisierung bis zur Serienfertigung. Die Grafik zeigt unseren gemeinsamen Weg: kurze Entscheidungswege, Kundennähe, Wissenstransfer und schnelle Umsetzung führen Schritt für Schritt zu einem erfolgreichen Produktanlauf – und schliesslich zu nachhaltigem Wachstum.

## Sedex Member

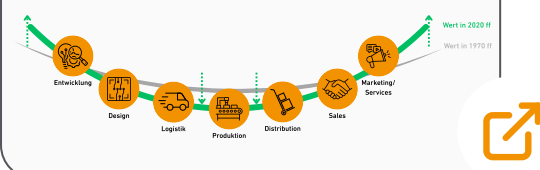


### Sedex ersetzt BSCI

Als Sedex-zertifiziertes Unternehmen setzen wir auf transparente, verantwortungsvolle Lieferketten. Unsere Mitgliedschaft bestätigt die Einhaltung strenger Standards in Bezug auf Arbeitsbedingungen, Umwelt und Geschäftsethik. Für unsere Kunden bedeutet das: mehr Sicherheit, Vertrauen und Nachvollziehbarkeit entlang der gesamten Wertschöpfung. Gemeinsam schaffen wir nachhaltige Qualität, auf die Sie sich jederzeit verlassen können.

## Innovations-Workshops

### Innovations-Workshops



### Gemeinsam neue Ideen entwickeln

Mit unseren unverbindlichen Innovations-Workshops fördern wir aktive Interaktion und entwickeln gemeinsam mit Ihnen neue Ideen. Dabei wird der Wert von Dienstleistungen für nachhaltige Wettbewerbsfähigkeit sichtbar. Und wir unterstützen Sie dabei, Potenziale früh zu erkennen und innovative Lösungen schneller zur Marktreife zu bringen - ein echter Mehrwert für Ihr Unternehmen.

Sie erhalten diesen Newsletter drei- bis viermal jährlich, weil Ihr Unternehmen bei STEINEL Solutions Kunde ist. Sollten Sie dies nicht wünschen, melden Sie sich bitte über folgendes Formular ab: [Abmeldung von STEINEL News](#)